Общие требования:

* Делаем на пустой базе
* Используем управляемые формы
* Отчет реализуется на СКД
* **Формат ответа: файл dt + скрины , демонстрирующие результат с вашими комментариями к решению (комментарии на ваше усмотрение)**
* **Если какие-то пункты непонятны / вызывают вопросы - пропустите их, сделайте то, что понятно. В ответе на задание напишите комментарий о том, что получилось, что нет**

Суть задачи:

1. Реализовать возможность ведения справочника контрагентов в базе (Контрагенты - это и, клиенты, и поставщики).

* У одного контрагента может быть несколько договоров. Из карточки контрагента должна быть возможность просмотреть список договоров по клиенту / добавить новый договор / открыть существующий.
* Для каждого покупателя должна вестись история его статусов. Возможные статусы: Новый клиент, Постоянный клиент, Ключевой клиент; Потерянный клиент.

Статусы могут менять ся со временем.

Всю историю статусов нужно видеть из карточки клиента. + выводить в карточке клиента его текущий статус как отдельное поле + Нужна возможность тут же из карточки изменить статус .

* В форме списка контрагентов вывести колонки: Название / текущий Статус

1. Нужно вести учет взаиморасчетов с покупателями. Взаиморасчеты ведутся в разрезе покупателей и договоров.

Результатом решения задачи должен быть отчет «Ведомость по взаиморасчетам с покупателями», отчет строится за выбранный период

Данные отчета:

| Покупатель | Статус на текущую дату | Долг на начало периода | Увеличение долга | Уменьшение долга | Долг на конец периода |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  |  |  |  |  |

2. Добавить документ Реализация товаров и услуг. Увеличивает долг покупателями перед нами.

В реализации должны быть следующие данные:

* Контрагент (покупатель)
* Договор
* Табличная часть Товары (Товар, Количество, Цена, Сумма)

В форме документа при изменении Количество или Цены должна пересчитываться сумма. Цена должна заполняться в документ автоматически (организуйте в системе хранение актуальных цен продажи на товары)

Реализация должна иметь печатную форму :

Примерный вид формы:

Реализация № 1 от 12/12/12, клиент Иванов иван

|  | Товар | Сумма |
| --- | --- | --- |
| 1 | Стул | 100 руб |
| 2 | Стол | 200 руб. |

Итого сумма накладной : 300 руб

2. Добавьте документы “Приход денег” / “Расход денег”. Документы отражают факт получения оплаты от покупателя / нашу оплату поставщику за товары. Данные документа:

* Контрагент (покупатель)
* Договор
* Сумма платежа

3. Добавить документ Поступление товаров.

В реализации должны быть следующие данные:

* Контрагент (поставщик)
* Договор
* Табличная часть Товары (Товар, Количество, Цена, Сумма)

4. Реализуйте учет остатков товаров в разрезе складов.   
Создайте отчет “Ведомость по товарам на складах за период”, которая показывает  
- Начальный остаток  
- Приход на склад  
- Расход со склада  
- Конечный остаток  
Группировки отчета: Товар / Склад

5. Реализуйте расчет выручки от продажи:  
 - При продаже товаров его себестоимость рассчитывается по средней на момент продажи.  
(Если мы купили ранее 1 штуку по 16 рублей, 2 штуки по 10 рублей, то средняя себестоимость 1 штуки товара = 12 рублей)  
 Создайте отчет по рентабельности продаж:  
**Период С.. ПО..**

| Товар | Выручка (сумма продажи за период) | Себестоимость товара | Прибыль (=Выручка минус себестоимость) | Рентабельность (= Прибыль / Выручка) |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

6. Вывести отчет, который покажет Клиентов, которые ничего НЕ покупали за последнюю неделю / месяц / год (любой период, указанный пользователем).